



RÉSUMÉ DESCRIPTIF DU PARCOURS TYPE DU DIPLÔME

03/04/2019

Master Economie de l'entreprise et des marchés

Intitulé du parcours-type

Banque - Finance & Conseillers Clientèle Prof.

Université de Franche-Comté

Secteurs d'activité et types d'emplois accessibles par le détenteur de ce parcours type

Secteurs d'activités

La banque et les assurances

Types d'emplois

La qualification permet d'accéder à différents types d'emplois. Les diplômés peuvent devenir :

- chargé de clientèle, qu'il s'agisse d'une clientèle de particuliers, de pros, d'entreprises ou de collectivités locales.
- analyste financier et analyste crédit
- gestionnaire de patrimoine soit au sein du secteur bancaire (en banque privée), soit au sein de sociétés de gestion de patrimoine.
- contrôleur de gestion
- responsable de conformité.

Codes ROME

Pole-emploi.fr - [Les fiches métiers](#)

C1202 Analyse de crédits et risques bancaires
C1203 Relation clients banque/finance
C1204 Conception et expertise produits bancaires et financiers
C1205 Conseil en gestion de patrimoine financier
C1206 Gestion de clientèle bancaire
C1207 Management en exploitation bancaire

Activités et compétences spécifiques du parcours type

Activités visées par le parcours-type, déclinant, précisant ou complétant celles décrites pour la mention de rattachement

- Conseil à la clientèle
- Analyse des besoins des clients (particulier ou entreprise) et proposition de produits ou de services en adéquation avec ceux-ci
- Analyse de la situation financière des particuliers ou des entreprises, pour les conseiller ou pour aider au conseil, mais également pour prendre des décisions sur l'acceptation ou le refus d'une demande de crédit par exemple.
- Evaluation de la performance des clients, et application des mesures adéquates pour l'améliorer.
- Contrôle et analyse de la performance de l'activité des agences bancaires, ou de leur conformité au cadre juridique et réglementaire.

Compétences attestées pour pouvoir exercer ces activités

- Mettre en oeuvre les techniques des domaines financiers, comptables et juridique
- Négocier et communiquer avec la clientèle
- Expliquer aux clients de manière pédagogique des services de financement et de placement, en exposant à la fois les aspects financiers (rentabilité et risque d'un placement par exemple) et les aspects fiscaux (imposition ou défiscalisation des produits)
- Comprendre et analyser les documents fournis par les clients, notamment les documents comptables ; de

- comprendre et d'analyser des dossiers de demandes de financement d'investissement, de projet ou d'immobilier.
- Prendre en compte l'environnement juridique et réglementaire afin d'offrir aux clients les produits et services les mieux adaptés, dans le respect du cadre légal qui s'impose aux banques.

Spécialités de Formation

Code(s) NSF plus lettre(s) et intitulé(s) (3 maximum) spécifique(s) de ce parcours-type (si différents de ceux de la mention de rattachement)

122g Economie monétaire et financière
313m Finances, banque, assurances, immobilier
314r Audit, contrôle de gestion, expertise comptable

Mots clés

Mots clés (5 maximum) : Ils peuvent concerner un contenu de formation, un domaine d'activités ou de compétences, un métier, un secteur (uniquement si différents de ceux de la mention de rattachement, et complémentaires de l'intitulé du parcours type)

Banque, Assurance, Patrimoine, Chargé de clientèle, Analyste crédit

Modalités d'accès à cette certification

Informations valorisant le parcours

Les titulaires du diplôme conduisent des missions en tant que cadres au sein des banques de réseaux, mais également au sein des sociétés de gestion de patrimoine et des compagnies d'assurance.

Modalités d'accès pour le parcours concerné (uniquement si différentes de celles appliquées pour la mention de rattachement)

Semestre 7

UE1 - La Banque : Activités & Métiers (6 ects)
UE2 - Aide à la décision financière (6 ects)
UE3 - Environnement économique international (6 ects)
UE4 - Contrat et stratégie (6 ects)
UE5 - Formation transversale (6 ects)

Semestre 8

UE1 - Fondement de la banque (6 ects)
UE2 - Financement bancaire (6 ects)
UE3 - Marchés Financiers (6 ects)
UE4 - Banque et risques (6 ects)
UE5 - Mise en pratique (6 ects)

Semestre 9

UE1 - Financement bancaire (6 ects)
UE2 - Instruments et marchés financiers (6 ects)
UE3 - Analyse des risques clients (6 ects)
UE4 - Environnement juridique et réglementaire (6 ects)
UE5 - Spécialisation (6 ects)

Semestre 10

Stage (30 ects)

Préciser si le parcours est accessible par la voie de l'apprentissage

Non

Préciser si le parcours est accessible par le contrat de pro

Non

Pour plus d'information

Statistiques

[Observatoire de la formation et de la vie étudiante \(OFVE\)](#)

Lieu de certification

Université de Franche-Comté
1 rue Goudimel
25030 Besançon Cedex

Lieu(x) de préparation à la certification déclaré(s) par l'organisme certificateur

UFR DES SCIENCES JURIDIQUES, ECONOMIQUES, POLITIQUES ET DE GESTION
45D AVENUE DE L'OBSERVATOIRE
25030 BESANCON CEDEX

Liens avec d'autres établissements proposant le(s) même(s) parcours type(s)

Historique

Liste des liens sources

Autre(s) site(s) internet en lien avec la certification

sjpg.univ-fcomte.fr

Site Internet de l'autorité délivrant la certification

Site web de l'UFC : <http://www.univ-fcomte.fr>

Nombre de fiches : 1