



## RÉSUMÉ DESCRIPTIF DU PARCOURS TYPE DU DIPLÔME

03/04/2019

### Licence professionnelle Métiers du commerce international

Intitulé du parcours-type

LP Attaché au développement international des organisations

Université de Franche-Comté

#### Secteurs d'activité et types d'emplois accessibles par le détenteur de ce parcours type

Secteurs d'activités

Le commerce interentreprises

Types d'emplois

- Collaborateur « back-office » d'un service import-export,
- Responsable ou collaborateur en administration des ventes export,
- Responsable commercial export,
- Chef de zone export,
- Chargé d'affaires internationales,
- Responsable transport-douanes,
- Collaborateur en logistique,
- Acheteur ou assistant achat,

Codes ROME

[Pole-emploi.fr](http://Pole-emploi.fr) - [Les fiches métiers](#)

M1703 Management et gestion de produit

M1704 Management relation clientèle

M1705 Marketing

M1707 Stratégie commerciale

N1202 Gestion des opérations de circulation internationale des marchandises

M1101 Achats

#### Activités et compétences spécifiques du parcours type

Activités visées par le parcours-type, déclinant, précisant ou complétant celles décrites pour la mention de rattachement

- Développement des relations avec les clients étrangers
- Gestion des contrats internationaux ;
- Prospection des marchés étrangers,
- Construction d'une offre et développement les ventes à l'international ;
- Pilotage des aspects logistiques des contrats internationaux ;
- Recherche et sélection des fournisseurs étrangers,
- Élaboration, négociation et gestion des commandes d'achat.

Compétences attestées pour pouvoir exercer ces activités

- Appréhender les dimensions commerciale, culturelle, financière, juridique et logistique relatives au commerce international.
- Tenir compte de la dimension interculturelle des échanges internationaux
- Définir et gérer la communication en langue étrangère (anglais, allemand, espagnol, italien et chinois)
- Gérer la logistique internationale et les douanes
- Utiliser les techniques de marketing, de communication et de vente à l'international

- Pratiquer la négociation internationale
- Choisir les formes de distribution et d'implantation à l'étranger
- Organiser le commerce en ligne
- Mener l'étude, la prospection et l'approche des marchés étrangers
- Réaliser des achats à l'international
- choisir et utiliser les paiements et les financements à l'international
- maîtriser et couvrir les risques financiers : risque de crédit, politique, de change
- appliquer la fiscalité des opérations internationales
- connaître et utiliser le système français de soutien des exportateurs
- tenir compte et s'adapter aux spécificités juridiques d'une activité internationale : conflits de loi et de juridiction, la gestion contractuelle, la vente internationale, les contrats de distribution, la propriété industrielle
- Gérer le mouvement des personnes : contrat de travail, protection sociale.

### Spécialités de Formation

Code(s) NSF plus lettre(s) et intitulé(s) (3 maximum) spécifique(s) de ce parcours-type (si différents de ceux de la mention de rattachement)

310m Spécialités plurivalentes échanges et gestion (dont administration générale)  
 312m Commerce, vente  
 312p Gestion des échanges commerciaux  
 312t Négociation et vente

### Mots clés

Mots clés (5 maximum) : Ils peuvent concerner un contenu de formation, un domaine d'activités ou de compétences, un métier, un secteur (uniquement si différents de ceux de la mention de rattachement, et complémentaires de l'intitulé du parcours type)

commerce international, interculturalité, courtage international, logistique internationale, accompagnement international, achat vente à l'international.

### Modalités d'accès à cette certification

Informations valorisant le parcours

Modalités d'accès pour le parcours concerné (uniquement si différentes de celles appliquées pour la mention de rattachement)

Semestre 5

- UE1 Maîtriser 2 langues étran s'adapter aux diff culturelles (8 ects)
- UE2 Construire une stratégie de développement international (7 ects)
- UE3 Vendre et acheter à l'International (8 ects)
- UE4 Maîtriser les techniques du commerce international (7 ects)

Semestre 6

- UE5 Maîtriser aspects juridiques et fiscaux des op internat (5 ects)
- UE6 Préparer son insertion professionnelle (2 ects)
- UE7 Projets tutorés (7 ects)
- UE8 Stage 16 semaines (16 ects)

Préciser si le parcours est accessible par la voie de l'apprentissage

Oui

Préciser si le parcours est accessible par le contrat de pro

Oui

## Pour plus d'information

Statistiques

[Observatoire de la formation et de la vie étudiante \(OFVE\)](#)

Lieu de certification

Université de Franche-Comté  
1 rue Goudimel  
25030 Besançon Cedex

Lieu(x) de préparation à la certification déclaré(s) par l'organisme certificateur

IUT DE BELFORT-MONTBELIARD  
4 PLACE THARRADIN  
BP 71427  
25211 MONTBELIARD CEDEX

Liens avec d'autres établissements proposant le(s) même(s) parcours type(s)

Historique

## Liste des liens sources

Autre(s) site(s) internet en lien avec la certification

Site Internet de l'autorité délivrant la certification

Site web de l'UFC : <http://www.univ-fcomte.fr>

Nombre de fiches : 1